

# Mødeplan med undervisningsdage

**Fag:** Salg og salgsspsykologi

**Uddannelse:** AU i salg og markedsføring

**Periode:** Forår 2026

| DATO        | TIDSPUNKT         | EMNE/BESKRIVELSE                  |
|-------------|-------------------|-----------------------------------|
| 3. februar  | Kl. 17.30 – 21.00 | Salg og salgsspsykologi           |
| 17. februar | Kl. 17.30 – 21.00 | Salg og salgsspsykologi           |
| 24. februar | Kl. 17.30 – 21.00 | Salg og salgsspsykologi           |
| 3. marts    | Kl. 17.30 – 21.00 | Salg og salgsspsykologi           |
| 10. marts   | Kl. 17.30 – 21.00 | Salg og salgsspsykologi           |
| 17. marts   | Kl. 17.30 – 21.00 | Salg og salgsspsykologi           |
| 24. marts   | Kl. 17.30 – 21.00 | Salg og salgsspsykologi           |
| 7. april    | Kl. 17.30 – 21.00 | Salg og salgsspsykologi           |
| 21. april   | Kl. 17.30 – 21.00 | Salg og salgsspsykologi           |
| 28. april   | Kl. 17.30 – 21.00 | Salg og salgsspsykologi           |
| 5. maj      | Kl. 17.30 – 21.00 | Salg og salgsspsykologi           |
| 12. maj     | Kl. 17.30 – 21.00 | Salg og salgsspsykologi           |
| 19. maj     | Kl. 17.30 – 21.00 | Salg og salgsspsykologi           |
| 26. maj     | Kl. 17.30 – 21.00 | Salg og salgsspsykologi           |
| 2. juni     | Senest kl. 12.00  | Aflever eksamensopgave i WISEflow |
| 9. juni     | Følger            | Eksamen                           |

Ret til ændringer forbeholdes.