

Mødeplan med undervisningsdage

Fag: Strategisk salg og kam

Uddannelse: AU i salg og markedsføring

Periode: Efterår 2026

DATO	TIDSPUNKT	EMNE/BESKRIVELSE
1. september	Kl. 9.00-15.30	Strategisk salg og kam
10. september	Kl. 9.00-15.30	Strategisk salg og kam
16. september	Kl. 9.00-15.30	Strategisk salg og kam
23. september	Kl. 9.00-15.30	Strategisk salg og kam
30. september	Kl. 9.00-15.30	Strategisk salg og kam
7. oktober	Kl. 9.00-15.30	Strategisk salg og kam
22. oktober	Kl. 9.00-15.30	Strategisk salg og kam
2. november	Senest kl. 12.00	Aflever eksamensopgave i WISEflow
16. november	Følger	Eksamen

Ret til ændringer forbeholdes.