

Mødeplan med undervisningsdage

Fag: Salg, salgsledelse og kundeforståelse

Uddannelse: Diplomuddannelse i salg og markedsføring

Periode: Forår 2026

DATO	TIDSPUNKT	EMNE/BESKRIVELSE
25. februar	Kl. 9.00-16.00	Undervisning
4. marts	Kl. 9.00-16.00	Undervisning
11. marts	Kl. 9.00-16.00	Undervisning
18. marts	Kl. 9.00-16.00	Undervisning
25. marts	Kl. 9.00-16.00	Undervisning
8. april	Kl. 9.00-16.00	Undervisning
15. april	Kl. 9.00-16.00	Undervisning
23. april	Kl. 12.00	Frist for aflevering af opgave i WISEflow
30. april og 4. maj		Eksamen

Ret til ændringer forbeholdes.